

IDENTIFICATION DU POSTE

INTITULE DU POSTE	CHARGE(E) D'AFFAIRES COMMERCIALES (H/F)
CADRE D'EMPLOI	CATEGORIE A
DIRECTION	DIRECTION DELEGUEE ADJOINTE A LA TRANSITION ENERGETIQUE
LIEU DE TRAVAIL	AJACCIO
TYPE DE CONTRAT	CDD ACCROISSEMENT TEMPORAIRE D'ACTIVITE
TEMPS DE TRAVAIL	TEMPS PLEIN
DUREE	18 MOIS

MISSIONS GENERALES

Sous l'autorité du directeur, le/la titulaire est chargé(e) d'accompagner la mise en œuvre de la politique relative à l'énergie, l'air et au climat de la Collectivité de Corse au sein de l'Agence d'Urbanisme et d'Energie de la Corse (AUE). L'Agence d'Urbanisme et d'Energie de la Corse, établissement public à caractère industriel et commercial, est chargée d'une part de mettre en œuvre les politiques publiques et d'autre part de proposer des activités commerciales, dans ses deux domaines d'expertise. L'Agence est désormais une référence insulaire pour la transition énergétique. La création d'un nouveau département dédié au développement d'activités à vocation commerciale est un atout pour permettre à l'Agence d'infléchir les dynamiques régionales en agissant comme un catalyseur de la transition énergétique.

Au sein du département développement commercial énergie, vous participerez à la promotion des dispositifs de l'AUE auprès des bénéficiaires cibles (tertiaires publics et privés).

DESCRIPTION DES ACTIVITES

Au sein de la direction commerciale Energie et en lien avec la direction commerciale Urbanisme, vous aurez pour mission de développer et suivre un portefeuille d'affaires sur le territoire corse, dans le secteur de l'énergie. Vos missions incluent :

- Identifier et qualifier les prospects cibles de nos dispositifs existants et nouvelles offres en construction,
- Planifier et suivre les échanges commerciaux avec les prospects,
- Développer et entretenir des relations avec les bénéficiaires cibles, partenaires et acteurs du territoire,
- Participer à la construction de nouvelles offres commerciales répondant aux besoins remontés du terrain,
- Contribuer à la négociation et au suivi des contrats,
- Réaliser des analyses de marché, des synthèses commerciales et des supports de présentation,
- Assurer un reporting régulier de votre activité.

PROFIL RECHERCHE

- Formation : Bac+5, école de commerce ou école d'ingénieur,
- Connaissances : Bonne compréhension des fondamentaux du secteur de l'énergie et intérêt marqué pour les enjeux énergétiques,
- Compétences attendues :
 - o Aisance relationnelle et capacité à dialoguer avec des interlocuteurs variés (collectivités, entreprises, institutionnels),
 - o Très bonne expression orale et esprit de synthèse.

- Maîtrise du Pack Office, en particulier PowerPoint (présentations commerciales) et Excel (analyses et reporting),
- Rigueur, autonomie et sens de l'organisation,
- Goût du terrain et forte disponibilité pour les déplacements sur l'ensemble de la Corse.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- Œuvrer à la transition énergétique de la Corse par une approche structurée
- Un encadrement formateur et bienveillant.